

Du hast uns gerade noch gefehlt... als

Werkstudent (m/w/d) im Sales Management

IVP ist in Deutschland eine der führenden Managementgesellschaften im Gesundheitswesen.

IVP entwickelt und realisiert seit über zehn Jahren komplexe, koordinierte Versorgungskonzepte. Mit einem deutschlandweiten Netzwerk von Behandlern und der Unterstützung selbstentwickelter IT-Lösungen ermöglicht IVP eine flexible, bedarfsorientierte und evidenzbasierte Versorgung. Moderne digitale Behandlungsmöglichkeiten werden reibungslos mit bewährten Therapiemethoden kombiniert. IVP ist der größte flächendeckende Anbieter in Deutschland für die vernetzte Versorgung psychisch kranker Menschen und setzt mittlerweile auch für weitere Indikationsgebiete wie Neurologie und Wundversorgung maßgeschneiderte Konzepte erfolgreich um.

Wir sind stolz, dass Focus Business uns auch für das Jahr 2022 als „TOP Arbeitgeber“ im Mittelstand ausgezeichnet hat. Und wir haben weiterhin viel vor - vor allem aber glauben wir an das, was wir tun!

An unserem neuen Standort in Erkrath bei Düsseldorf bauen wir ein neues Team auf, welches unsere Produkte deutschlandweit für Patienten zugänglich macht und vertreiben soll. Hast Du Lust dabei zu sein und das Team mitaufzubauen? Dann suchen wir Dich als **Werkstudent (m/w/d)** für bis zu **20 Std./Woche**.

Deine Aufgaben:

- Du unterstützt das Team bei der Neuakquise von Netzwerkpartnern für unsere Selektivverträge und weiteren Versorgungsprogrammen
- Du nimmst deutschlandweit Kontakt zu Fachärzten und Psychotherapeuten auf und stellst unsere Versorgungsprogramme vor
- Du begleitest den gesamten Prozess von Kontaktaufnahme bis zur Vertragsunterzeichnung
- Du stehst Interessenten bei Fragen zu Programmen oder Verträgen zur Verfügung
- Du gibst Schulungen zu unseren Versorgungsprogrammen und unserer Patientensoftware

Dein Profil:

- Du bist Student (m/w/d) im Fachbereich Betriebswirtschaftslehre, Gesundheitswesen oder eines vergleichbaren Studienganges
- Du bist vertraut im Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen
- Du hast keine Angst, den Hörer in die Hand zu nehmen und mit Kunden oder Interessenten zu reden
- Du hast Lust, Neues zu lernen, Verantwortung zu übernehmen und Dich weiterzuentwickeln
- Du behältst den Überblick, bist zuverlässig und bist Dir nicht zu schade da anzupacken, wo Du gerade gebraucht wirst

Deine Perspektiven:

Es lockt ein attraktiver Arbeitsplatz in zentraler Lage von Erkrath, der in nur 8 Minuten vom Hauptbahnhof Düsseldorf sowie in 23 Minuten vom Hauptbahnhof Wuppertal aus erreichbar ist. Unsere Arbeitszeiten sind flexibel und wir stellen unseren Mitarbeitern gratis Obst und gratis Getränke (Wasser, Kaffee und Tee) zur Verfügung. Bei uns findest du herausfordernde Tätigkeiten mit viel Raum für eigene Ideen im Zusammenspiel mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen.

Auf ein offenes, freundliches Arbeitsumfeld legen wir großen Wert und treffen uns regelmäßig zu gemeinsamen Events, wie z. B. einer wöchentlichen digitalen „Aktiven Pause“.

Unter Umständen ergibt sich zudem die Möglichkeit, Deine Tätigkeit bei uns mit dem Schreiben Deiner Bachelor- oder Masterthesis zu kombinieren. Durch unsere stetig wachsenden und neuen Geschäftsfelder ergeben sich zudem gute Chancen zur Übernahme nach Abschluss Deines Studiums.

Du bist interessiert? Dann freuen wir uns darauf, Dich kennen zu lernen.

Weitere Informationen zu uns findest Du unter www.ivpnetworks.de.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Als Ansprechpartnerin steht Dir Angelina Meyer-Wilmes gerne zur Verfügung unter bewerbung@ivpnetworks.de und telefonisch unter 040 / 22 63 06 746.